

## BONO DE INICIO INTELIGENTE <sup>(2)</sup>

Cálculo diario <sup>(1)</sup>	Distribuidor calificado	Requisito de 200+ VP <sup>(3)</sup>	Requisito 100-199 VP <sup>(3)</sup>
	Patrocinador	25% de VP de clientes y distribuidores recién inscritos	20% de VP de clientes y distribuidores recién inscritos
	Patrocinador de 2.º nivel	5% de VP de clientes y distribuidores recién inscritos	4% de VP de clientes y distribuidores recién inscritos
	Patrocinador de 3.º nivel	5% de VP de clientes y distribuidores recién inscritos	3% de VP de clientes y distribuidores recién inscritos
Patrocinador de 4.º nivel	5% de VP de clientes y distribuidores recién inscritos	3% de VP de clientes y distribuidores recién inscritos	

## BONO DE LANZAMIENTO

Cálculo diario <sup>(1)</sup>	Los distribuidores calificados con "rango pagado" <sup>(4)</sup> Pro 3 o superior son elegibles para recibir el bono de lanzamiento al comprar paquetes de productos calificados que generan la comisión mencionada en el Árbol de Patrocinio.			
	Línea ascendente de Árbol de patrocinio	Rango pagado <sup>(4)</sup>	Requisito mínimo de VP <sup>(3)</sup>	Comisión
	Nivel 1	Pro 3 y superior	200 VP (40 mín. compra personal)	5 % de VP
	Nivel 2	Pro 4 y superior	200 VP (40 mín. compra personal)	4% de VP
	Nivel 3	Pro 5 y superior	200 VP (40 mín. compra personal)	3% de VP
	Nivel 4	Pro 6 y superior	200 VP (40 mín. compra personal)	1% de VP
	Nivel 5	Pro 7 y superior	200 VP (40 mín. compra personal)	1% de VP
Nivel 6	Pro 8 y superior	200 VP (40 mín. compra personal)	1% de VP	

BONO UNINIVEL (comprimidas dinámicamente)					PREMIER			ELITE			MASTER		
RANGO PAGADO <sup>(4)</sup>	Distribuidor	Pro 1	Pro 2	Pro 3	Pro 4	Pro 5	Pro 6	Pro 7	Pro 8	Pro 9	Pro 10	Ejecutivo	Presidencial
VP MENSUAL MÍNIMO <sup>(3)</sup>	100	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200	200	200
Compra mínima mensual de VP personal <sup>(3)</sup>	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40
VO mensual mínimo	0	1,000	2,500	5,000	10,000	20,000	50,000	100,000	200,000	500,000	1,000,000	2,000,000	5,000,000
Número mínimo de Piernas	0	1	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4	5
Porcentaje máximo contado por Piernas Mayores		100%	80%	80%	80%	60%	60%	60%	60%	60%	40%	40%	40%
VP mínimo de Piernas combinadas <sup>(5)</sup>			500	1,000	2,000	2,000	5,000	10,000	20,000	50,000	200,000	200,000	250,000
<b>BONOS MENSUALES</b> <b>↓</b> <b>PORCENTAJE PAGADO POR NIVEL</b> <b>↓</b>	1.º	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
	2.º		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	3.º			9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
	4.º			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	5.º				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	6.º					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	7.º						5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	8.º							5%	5%	5%	5%	5%	5%
	9.º								2%	2%	2%	2%	2%

### BONO DE IGUALACIÓN GENERACIONAL (HASTA EL 30 %) <sup>(3)</sup> <sup>(6)</sup>

TU (Patrocinador) Pro 3+

Gen 1 Tu ganas 10%

Gen 2 Tu ganas 5%

Gen 3 Tu ganas 5%

Gen 4 Tu ganas 5%

Gen 5 Tu ganas 5%

### BONO DE ALCANCE DE RANGO DE USD \$100,000 USD a USD \$500,000 pagados en moneda local al alcanzar los rangos Master Pro.

**4% ELITE POOL** 4 % del total de ventas comisionables VP pagado a Pro 7 calificado a través de distribuidores Master.



<sup>(1)</sup> VP = Volumen del producto. El Bono se calculan tomando la cantidad de VP multiplicada por la tasa de conversión de moneda local actual de LifeVantage (20 en México a partir del 1 de noviembre de 2021) y luego multiplicada por la comisión aplicable o el porcentaje de bono. Para un ejemplo teórico, 1,000 VP en ventas multiplicado por 20 (tasa de conversión de moneda local) multiplicado por 25% de bono = \$5,000 pesos mexicanos.

<sup>(2)</sup> Todos los bonos están completamente detallados en el plan de compensación de ventas de LifeVantage que se encuentra en el siguiente enlace: [www.lifevantage.com/legal/mx-es/sales-and-compensation-plan](http://www.lifevantage.com/legal/mx-es/sales-and-compensation-plan).

<sup>(3)</sup> Recibe hasta un 25 % del producto vendido a nuevos clientes y distribuidores personalmente inscritos en el bono de inicio inteligente dentro del primer mes calendario de los nuevos distribuidores/clientes, hasta 1,000 VP. Se pueden aplicar límites de compra del cliente.

<sup>(4)</sup> Al menos 40 VP deben provenir de compra personal de producto, mientras que el VP restante provendrá de las comparas realizadas por los Clientes inscritos personalmente durante el período de calificación, que es de 49 días naturales (se miden de acuerdo con el horario actual de Utah) inmediatamente anteriores a la fecha de cálculo (día siguiente hábil en EEUU posterior a la fecha de transacción).

<sup>(5)</sup> RANGO PAGADO se define como el rango alcanzado en el último período mensual del Bono Uninivel completamente cerrado.

<sup>(6)</sup> El requisito de VP para cada rango que debe provenir de la pierna combinada.

<sup>(7)</sup> Pro 3 y superiores completamente calificados con al menos 200 VP ganan hasta el 10 % de el Bono Uninivel pagadas a sus primeras 5 generaciones de distribuidores inscritos personalmente. Los rangos Pro 3 a Pro 6 también deben tener al menos 100 VP en nuevo volumen de ventas cada mes. Si el VP es 100-199, los Pro 3 calificados y superiores ganarán solo la mitad del bono de igualación generacional.

Las ganancias por ventas del Distribuidor declaradas son ganancias brutas potenciales y no netas de otros gastos comerciales, y no necesariamente representativas del ingreso real, si lo tuviera, que un Distribuidor puede ganar o ganará a través del Plan de Compensación de Ventas de LifeVantage. Las ganancias de un Distribuidor dependerán de la diligencia individual, el esfuerzo de trabajo y las condiciones del mercado. LifeVantage no garantiza ningún éxito de ingresos o rango. Consulte el Plan de Compensación de Ventas de LifeVantage para conocer información detallada de ganancias por rango.

